

Тема	Спикеры
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Искусство Самопрезентации - Как презентовать себя;</li> <li>• Знакомимся с участниками онлайн-конференции из разных городов;</li> <li>• Получаем обратную связь от Гила и кураторов на свою короткую самопрезентацию из домашнего задания.</li> </ul>	
<p><b>Новый код Нетворкинга:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Как стать мастером коммуникаций при помощи формулы стратегического нетворкинга;</li> <li>• Определяем ваши Нетворкинг приоритеты исходя из ваших текущих целей;</li> <li>• Определяем, кто нужен вам для закрытия текущих задач и вашего плана на ближайшие 1 и 6 месяцев;</li> <li>• Определим следующие шаги, чтобы выйти на этих людей;</li> <li>• Показываем как управлять Нетворкинг Воронкой, определяем, кого Вам стоит приблизить, а кого деликатно отдалить (исходя из Ваших целей);</li> <li>• Как тренировать мастерство Нетворкинга и заведения полезных знакомств;</li> </ul>	<p>Гил Петерсил</p> <p>Приглашенный эксперт Тимур Тажетдинов</p>
<p><b>Нетворкинг с фасилитацией для участников</b></p>	<p>Гил Петерсил</p>
<p><b>Онлайн-Нетворкинг – Персональный Бренд:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Проводим аудит вашего персонального бренда в соц сетях;</li> <li>• Как привлекать внимание к своему бизнесу через личную страницу в социальной сети;</li> <li>• Как установить контакт и создать ценность для нужного вам человека;</li> <li>• Как создать сильную сеть рекомендаций, чтобы вас также представляли и рекомендовали нужным контактам;</li> <li>• Поделится шаблонами писем представлений или рекомендаций, которые использует Гил Петерсил;</li> <li>• Как и что написать в письме, в соц сетях что бы вам ответили и захотели встретиться;</li> <li>• Как развивать отношения с нужными людьми при помощи социальных сетей;</li> </ul>	<p>Гил Петерсил</p> <p>Приглашенный спикер Павел Авдонькин</p>
<p><b>*** Практика: апгрейд вашего персонального бренда на facebook</b></p>	<p>Гил Петерсил</p>
<p><b>Ланч. Практическое задание от Гила Петерсила</b></p>	
<p><b>Менторство и Наставничество (Как получить помощь, когда она нужна?)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Почему вас обязательно нужен ментор? Истории успеха международных предпринимателей;</li> <li>• Как выбрать наставника;</li> <li>• Как заинтересовать потенциального наставника;</li> <li>• Чек-лист вопросов к наставнику для встречи;</li> </ul> <p><b>*** БОНУС: как повышать свою экспертность, выступая наставником для других?</b></p>	<p>Гил Петерсил</p> <p>Приглашенный спикер Михаил Хомич</p>
<p><b>*** Практика: Находим 2 наставника</b></p>	
<p><b>Как настроить новые потоки клиентов через Стратегические партнерства в 2017 году</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Как масштабировать бизнес через создание Стратегических Партнерств;</li> <li>• Определим, кто может быть вашими ключевыми стратегическими партнерами;</li> <li>• Как сделать предложение, от которого нельзя отказаться?;</li> <li>• Как стать полезным даже для самых масштабных партнеров?;</li> <li>• Разбор мировых партнерств по схеме выиграл-выиграл;</li> <li>• Матрица стратегических партнерств;</li> <li>• Составление портфеля 5 ключевых стратегических партнеров для вашего бизнеса.</li> </ul>	<p>Гил Петерсил</p>
<p><b>Практика: Составляем портфель 5 ключевых стратегических партнеров для вашего бизнеса</b></p>	
<p><b>Вечернее Ток-шоу со специально приглашенными гостями «Нетворкинг LIVE»</b></p> <p>Определяем работающие стратегии нетворкинга высокостатусных людей и ставим на внедрение в персональную стратегию.</p>	<p>Гил Петерсил</p> <p>Стивен Бурда</p> <p>Владимир Волошин</p> <p>Радислав Гандапас</p> <p>Секретный VIP спикер</p>
<p><b>Подведение итогов Дня 1. Награждение самых активных участников.</b></p> <p>Сессия вопросов/ответов</p>	